

1.2 Revenu disponible brut des ménages – comparaison internationale

Afin d'être comparable d'un pays à l'autre, le revenu disponible des ménages est mesuré ici sur la base d'une notion de ménage au sens large : en plus des ménages au sens propre sont incluses les entreprises individuelles et les institutions sans but lucratif au service des ménages (associations, partis politiques, syndicats, etc.). L'utilisation des **parités de pouvoir d'achat** (PPA, ou taux de change réels) permet de tenir compte des différences de prix unitaires et des différences dans la structure de consommation des ménages d'un pays à l'autre.

En 2018, corrigés des parités de pouvoir d'achat, les **revenus disponibles bruts** (RDB) par habitant en **standard de pouvoir d'achat** (SPA) en Allemagne, en France, en Italie et au Royaume-Uni diffèrent au plus de 27 % : il est de 27 % plus élevé en Allemagne, pays dans lequel le RDB par habitant est le plus élevé, qu'en Italie, pays dans lequel il est le plus faible. Aux États-Unis, le RDB par habitant est nettement supérieur : il se situe 65 % au-dessus de celui observé en France (49 300 SPA contre 30 000 SPA en France) ► **figure 1**.

Certaines spécificités institutionnelles nationales sont toutefois susceptibles de biaiser ces comparaisons. Ainsi, certaines dépenses telles que celles d'éducation ou de santé peuvent être prises en charge plus ou moins largement par les administrations publiques en contrepartie d'un impôt acquitté par les ménages. Le **revenu disponible brut ajusté** (RDBA) tient compte de ces transferts sociaux en nature. D'un pays à l'autre, l'ajustement a une incidence variable sur le RDB : il l'augmente de 8 % aux États-Unis, de 18 % en France et de 21 % en Allemagne. En définitive, entre l'Allemagne, la France, l'Italie et le Royaume-Uni, les écarts ne dépassent pas 31 % pour le RDBA par habitant : la prise en compte des transferts en nature modifie donc peu les

écarts observés entre ces pays. Par contre, l'écart devient moindre avec les États-Unis, où le poids des dépenses socialisées est plus faible, même si le RDBA par habitant américain reste supérieur de 50 % à celui de la France.

Le pouvoir d'achat du RDBA par habitant a subi l'effet de la crise des années 2008-2009 de manière assez différente suivant les pays. En Allemagne, l'effet de la crise est à peine visible et le pouvoir d'achat a continué à croître sans discontinuer ► **figure 2**. Il est en 2018 supérieur de 14 % à son niveau de 2007. En Italie, peu dynamique avant 2008, le pouvoir d'achat a continûment baissé entre 2007 et 2013 (- 12 %) avant de se redresser légèrement. En 2018, il demeure 8 points en dessous de son niveau de 2007. En France, le pouvoir d'achat s'est dans un premier temps maintenu avant de baisser entre 2011 et 2013 en raison de l'essoufflement de la croissance et des mesures de consolidation des finances publiques. Il est ensuite reparti modérément à la hausse pour atteindre en 2018 un niveau supérieur de 6 % à son niveau de 2007. Au Royaume-Uni, les évolutions sont très heurtées ; quasi stable entre 2007 et 2012, en faible hausse les deux années suivantes, le pouvoir d'achat a connu une forte hausse en 2015, avant de ralentir fortement à partir de 2016. En 2018, il est 8 points au-dessus de son niveau de 2007. Aux États-Unis, après la baisse de 2009, le pouvoir d'achat s'est fortement redressé en 2011 et 2012 avant de fléchir à nouveau en 2013, puis de repartir en hausse rapide à partir de 2014. Sur la période 2007-2018 le pouvoir d'achat y a augmenté de 15,5 % ●

► Définitions

La **parité de pouvoir d'achat** (PPA) est le taux de conversion monétaire qui permet d'exprimer dans une unité commune, dite **standard de pouvoir d'achat** (SPA), les pouvoirs d'achat des différentes monnaies. Ce taux exprime le rapport entre la quantité d'unités monétaires nécessaire dans des pays différents pour se procurer un même panier de biens et de services.

Le **revenu disponible brut ajusté** (RDBA) est le revenu disponible augmenté des transferts sociaux en nature (remboursement de frais de santé par la Sécurité sociale, allocations logement, etc.), contrepartie des consommations individualisables incluses dans les dépenses des administrations publiques et des institutions sans but lucratif au service des ménages.

Revenu disponible brut (RDB) : voir *Glossaire et Sources et méthodes*.

► 1. Revenu disponible et pouvoir d'achat des ménages de 2007 à 2018

	Allemagne	France	Italie	Royaume-Uni	États-Unis
2018					
Revenu disponible brut (en Md €, £, \$)	2 090	1 481	1 179	1 441	16 139
Revenu disponible brut ajusté (en Md €, £, \$)	2 521	1 750	1 372	1 701	17 394
Parité pouvoir d'achat (PPA)	0,71	0,73	0,69	0,71	1,00
Population (en millions d'habitants)	82,9	67,3	60,5	66,4	327,4
Revenu disponible brut par habitant, en SPA ¹	35 700	29 960	28 183	30 409	49 288
Revenu disponible brut ajusté par habitant, en SPA ¹	43 071	35 392	32 794	35 889	53 123
Évolution annuelle moyenne 2007-2018 (en %)					
Revenu disponible brut par habitant	2,2	1,2	0,3	2,6	3,0
Revenu disponible brut ajusté par habitant	2,5	1,3	0,3	2,5	2,9
Indice de prix de la consommation finale effective des ménages	1,3	0,8	1,1	1,7	1,6
Pouvoir d'achat du revenu disponible brut ajusté par habitant	1,2	0,5	-0,8	0,8	1,3

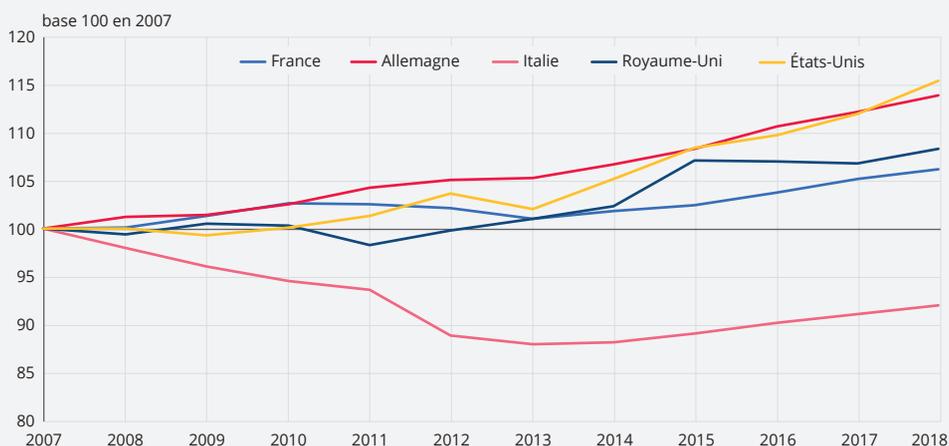
1 Standard de pouvoir d'achat.

Lecture : le revenu disponible brut des ménage français est de 1 481 milliards d'euros. Entre 2007 et 2018, le revenu disponible brut par habitant a augmenté de 1,2 % en moyenne par année en France.

Champ : ménages, entreprises individuelles et institutions sans but lucratif au service des ménages (ISBLSM).

Sources : Insee ; OCDE.

► 2. Évolution du revenu disponible brut ajusté par habitant



Lecture : le pouvoir d'achat du revenu disponible brut ajusté par habitant a augmenté de 6,2 % en France en 2018 par rapport à 2007.

Champ : ménages, entreprises individuelles et institutions sans but lucratif au service des ménages (ISBLSM).

Sources : Insee ; OCDE.