

1.2 Revenu disponible brut des ménages...

Afin d'être comparable d'un pays à l'autre, le revenu disponible des ménages est mesuré ici sur la base d'une notion de ménage au sens large : en plus des ménages au sens propre, sont incluses dans le champ de l'analyse les entreprises individuelles et les institutions sans but lucratif au service des ménages (associations, partis politiques, syndicats, etc.). Les revenus sont rapportés à la population nationale et exprimés dans une même unité monétaire. L'utilisation des **parités de pouvoir d'achat** (ou taux de change réels) permet de tenir compte des différences de prix unitaires et des différences dans la structure de consommation des ménages d'un pays à l'autre.

En 2016, corrigés des parités de pouvoir d'achat, les **revenus disponibles bruts** (RDB) par habitant en Allemagne, en France, en Italie, au Royaume-Uni et au Japon diffèrent entre eux au plus de 25 %. Aux États-Unis, le RDB par habitant se situe 67 % au-dessus de celui observé en moyenne dans ce groupe de cinq pays.

Certaines spécificités institutionnelles sont toutefois susceptibles de fausser la comparaison internationale des revenus. Ainsi, certaines dépenses telles que celles d'éducation ou de santé peuvent être prises en charge plus ou moins largement par les administrations publiques en contrepartie d'un impôt acquitté par les ménages. Le **revenu disponible ajusté** tient compte de ces transferts sociaux en nature. D'un pays à l'autre, l'ajustement a une incidence variable sur le RDB : il l'augmente de 8 % aux États-Unis et de 25 % en France. En définitive, entre l'Allemagne, la

France, l'Italie, le Royaume-Uni et le Japon, les écarts ne dépassent pas 30 % pour les revenus disponibles bruts ajustés (RDBA) par habitant : la prise en compte des transferts en nature modifie donc peu les écarts observés entre ces pays. Par contre, le RDBA par habitant des États-Unis, où le poids des dépenses socialisées est plus faible, est supérieur de 50 % à celui estimé en moyenne pour les cinq autres pays, soit un écart moindre que pour le RDB.

Le pouvoir d'achat du RDBA par habitant a subi l'effet de la crise des années 2008-2009 de manière assez différente suivant les pays. En Allemagne, l'effet de la crise est à peine visible et le pouvoir d'achat a continué à croître sans discontinuer. En Italie, le pouvoir d'achat, peu dynamique avant 2008, a continûment baissé entre 2008 et 2013 (- 12 %) avant de se redresser légèrement en fin de période. En France, le pouvoir d'achat s'est dans un premier temps maintenu avant de baisser entre 2011 et 2013 en raison de l'essoufflement de la croissance et des mesures de consolidation des finances publiques. Il est ensuite reparti modérément à la hausse. Au Royaume-Uni, les évolutions sont très heurtées ; après une forte hausse en 2015, le pouvoir d'achat ralentit fortement en 2016. Au Japon, le repli dû à la crise a laissé la place à un rebond rapide avant un tassement en fin de période. Aux États-Unis, après la baisse marquée de 2009, le pouvoir d'achat s'est fortement redressé en 2011 et 2012 avant de fléchir à nouveau en 2013, puis de repartir en forte hausse à partir de 2014 et de ralentir en 2016. ■

Définitions

Parité de pouvoir d'achat (PPA) : taux de conversion monétaire qui permet d'exprimer dans une unité commune, dite **standard de pouvoir d'achat** (SPA), les pouvoirs d'achat des différentes monnaies. Ce taux exprime le rapport entre la quantité d'unités monétaires nécessaire dans des pays différents pour se procurer un même panier de biens et de services.

Revenu disponible brut (RDB, comptabilité nationale) : revenu qui reste à la disposition des ménages pour la consommation et l'épargne une fois déduits les prélèvements fiscaux et sociaux. Le RDB diffère du revenu disponible évalué à partir des enquêtes auprès des ménages. Voir *annexe Sources et méthodes*.

Revenu disponible ajusté (RDBA, comptabilité nationale) : revenu disponible augmenté des transferts sociaux en nature (remboursement de frais de santé par la Sécurité sociale, allocations logement, etc.), contrepartie des consommations individualisables incluses dans les dépenses des administrations publiques et des institutions sans but lucratif au service des ménages.

... en comparaison internationale 1.2

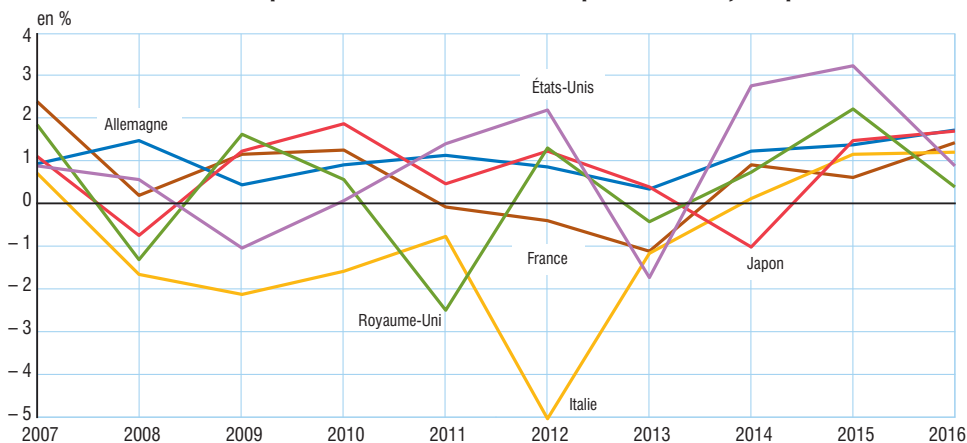
1. Revenu disponible et pouvoir d'achat des ménages de 2008 à 2016

		Allemagne	France	Italie	Royaume-Uni	Japon	États-Unis
2016							
Revenu disponible brut (en Md€, £, ¥, \$)	(1)	1 971	1 402	1 138	1 280	330 231	14 329
Revenu disponible brut ajusté (en Md€, £, ¥, \$)	(2)	2 372	1 749	1 323	1 516	395 046	15 472
Parité pouvoir d'achat (PPA)	(3)	0,8	0,8	0,8	0,8	98,7	1,0
Population (en millions d'habitants)	(4)	82,3	66,9	60,6	65,6	127,0	323,4
Revenu disponible brut par habitant, en SPA	= (1)*1000/(4)/(3)	30 629	25 907	24 464	25 629	26 365	44 307
Revenu disponible brut ajusté par habitant, en SPA	= (2)*1000/(4)/(3)	36 871	32 307	28 457	30 369	31 539	47 842
2008-2016 évolution annuelle moyenne (en %)							
Revenu disponible brut par habitant		2,0	1,0	0,0	2,2	0,2	2,5
Revenu disponible brut ajusté par habitant		2,3	1,1	0,0	2,2	0,5	2,4
Indice de prix de la consommation finale effective des ménages		1,2	0,7	1,1	1,9	-0,2	1,5
Pouvoir d'achat du revenu disponible brut ajusté par habitant		1,0	0,4	-1,1	0,3	0,7	0,9

Champ : ménages, entreprises individuelles et institutions sans but lucratif au service des ménages (ISBLSM).

Sources : Insee ; OCDE.

2. Évolution annuelle du pouvoir d'achat du revenu disponible brut ajusté par habitant



Champ : ménages, entreprises individuelles et institutions sans but lucratif au service des ménages (ISBLSM).

Sources : Insee ; OCDE.