

Les dynamiques individuelles de revenu salarial en France pendant la crise

Pierre Pora et Lionel Wilner *

Question clé

Les inégalités de revenu salarial (mesuré par le montant annuel de l'ensemble des salaires perçus par un salarié) ont légèrement augmenté au cours de la crise de 2008 en France. Elles ont cependant pu augmenter parce que les revenus salariaux d'individus déjà différents ont divergé, mais aussi parce que les individus ont connu des variations transitoires de leurs revenus salariaux plus difficilement prévisibles, en d'autres termes que l'incertitude sur leurs revenus futurs s'est accrue. Comment ces dynamiques se sont-elles combinées ?

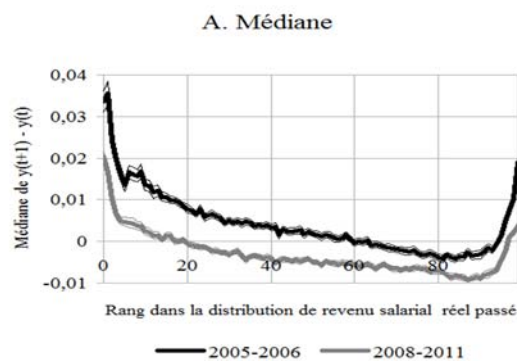
Méthodologie

Nous étudions les évolutions de l'incertitude sur le revenu salarial en France avant les années de crise (2005-2007) et au cours de la crise de 2008 (2008-2012), en mettant en œuvre, pour la première fois en France, une méthode non-paramétrique sur les données administratives longitudinales du panel *DADS* (déclarations annuelles de données sociales) « tous salariés » produit par l'Insee.

Principaux résultats

- Au cours de la crise, les dynamiques individuelles de revenu salarial sont moins favorables qu'au cours des années antérieures, particulièrement pour les salariés les moins bien rémunérés et dans une moindre mesure pour les mieux rémunérés.
- L'ampleur de l'incertitude sur le revenu salarial futur croît légèrement au cours de la crise. Ces deux éléments contribuent à la légère augmentation des inégalités de revenu salarial au cours de la crise.
- Pour les salariés les moins bien rémunérés et pour les mieux rémunérés dans le passé, la fréquence relative des évolutions très défavorables de revenu salarial s'accroît au détriment de celle des évolutions très favorables.
- En définitive, ce sont les salariés les moins bien et les mieux rémunérés dans le passé dont les dynamiques individuelles de revenu salarial sont les plus affectées par la crise.
- Ces variations des dynamiques de revenu salarial sont liées au volume d'heures travaillées pour les salariés les moins rémunérés et au salaire horaire pour les mieux rémunérés.

Évolutions annuelles individuelles de revenu salarial réel avant et pendant la crise



France métropolitaine entre 2005 et 2011, ensemble des salariés, hors salariés agricoles, apprentis-stagiaires, hors salaires versés par des particuliers-employeurs. Revenu salarial réel (en logarithme) après contrôle de l'âge. Source : Insee, Panel *DADS* « tous salariés ».

Principaux messages

En France, une légère hausse de l'incertitude sur les évolutions individuelles de revenu salarial au cours de la crise est ici mise en évidence, comme aux États-Unis. Pour les salariés les moins rémunérés et pour les plus rémunérés, les évolutions très défavorables de revenu salarial sont plus fréquentes au cours de la crise qu'au cours des années précédentes. Ce n'est pas le cas pour les salariés aux rémunérations intermédiaires, au contraire du cas américain où ce phénomène concerne l'ensemble des salariés. Pour les salariés les moins bien rémunérés, ces variations des dynamiques individuelles de revenu salarial au cours de la crise reflètent principalement des effets liés au volume de travail, et peuvent donc résulter d'un risque accru de perte d'emploi. Ces résultats pourraient être approfondis en prenant en compte l'indemnisation du chômage.