

Frédéric Boccara

Firmes multinationales et enjeux de description d'une économie nationale

Le développement des firmes multinationales (FMN) est un phénomène majeur de nos économies (en France environ 50% de la VA et de l'emploi des entreprises). On en proposera une description chiffrée avec, notamment, les nouveaux types d'indicateurs développés autour des FATS (*foreign affiliates statistics*) et des groupes d'entreprises. Mais dans la mesure où le caractère fondamentalement « transversal » des FMN nécessite un cadre d'analyse spécifique, nous proposons des concepts pour structurer ce cadre d'analyse : tout particulièrement articulés autour des couples transferts/échanges, contrôle/propriété et la notion de partage international de facteurs de production ou de ressources (aussi bien entre leurs différentes bases productives ou commerciales qu'avec des places financières voire des paradis fiscaux). Nous montrons que la capacité de transferts des FMN remet en cause, dans les conditions technologiques actuelles (« révolution informationnelle »), certaines approches traditionnelles de l'activité, des productivités ou du revenu, ou encore des cloisonnements entre activités réelles et financières. Elle remet en cause aussi les indicateurs purement nationaux de productivité ou d'efficacité car on dispose d'une image tronquée : les résultats observés dans les comptes d'une unité résidente en France devant être rapprochés de l'ensemble global des facteurs à sa disposition dans les filiales du monde entier.